DESTAQUES

MODCOM - Nova fase de candidaturas

Foi aberta a 3ª fase de candidaturas ao MODCOM, a decorrer até 17 de Julho. Este Programa de Apoio à Modernização do Comércio dirige-se às empresas com a CAE 50, 51 ou 52 (Rev. 2.1), actual CAE 45, 46 ou 47.

Para mais esclarecimentos contactar Diogo Lousada através do telefone 210105015.

PRÓXIMOS EVENTOS

Conferência "As novas tendências de marketing de Feiras e Congressos"
Oeiras, 3 de Julho, 9h30-17h30

No âmbito do mercado de congressos, um sector em grande expansão e ávido de profissionais especializados, a 2ª Conferência e Exposição Internacional Sobre Marketing de Feiras e Eventos apresenta as novas técnicas de gestão e marketing indispensáveis para gerir e dinamizar um centro de congressos.
Esta Conferência conta com os mais prestigiados oradores nacionais e internacionais, nomeadamente Barry SisKind, Bob Dallmeyer e António Tavares da Costa.

Speed Networking
ANJE, Carnaxide, 3 de Julho, 18h30-21h00

A AERLIS, em parceria com a ANJE e a Big Eventos, organiza esta sessão de Networking para potenciar oportunidades de negócio e parceria entre empresas. Esta consiste numa primeira parte na qual haverá uma intervenção de cerca de 15 minutos, sobre uma temática transversal e de interesse para as empresas. A segunda parte consistirá no Speed Networking, uma dinâmica de interacção extremamente eficaz que pretende colmatar as carências dos tradicionais encontros de Networking.
Terá a oportunidade de contactar com cerca de 15 profissionais diferentes, em reuniões individuais com uma duração de 5 minutos.

Workshop "Relacionamento com os media: Desafios e Ferramentas"
Oeiras, 9 de Julho, 14h00-18h30

No final deste workshop, os participantes deverão saber optimizar o relacionamento da sua instituição com os media, através de exercícios práticos, exposições teóricas e exemplos práticos

Workshop "Branding: Criação e Gestão de Marcas"
Carregado, 15 de Julho, 9h30-13h

Com este secção pretendemos alertar para a importância das marcas na estratégia das empresas, enquanto sinónimo de competitividade e permanência no mercado. Pretende-se igualmente elucidar os presentes, acerca dos procedimentos necessários de forma a salvaguardar e garantir o registo e protecção de uma marca.

Sessão de esclarecimento "Novo Sistema de Normalização Contabilistica"
Oeiras, 17 de Julho, 9h30-13h00

A AERLIS organiza esta sessão em parceria com a NUCASE com os objectivos de informar as empresas sobre as implicações, benefícios e impacto do novo sistema de normalização contabilística, dar a conhecer os mecanismos de apoio disponíveis durante o processo de transição e no dia a dia da sua empresa e permitir a troca de ideias entre empresários bem como os esclarecimentos dos especialistas.
Mais informações e inscrições em www.aerlis.pt ou através do tel: 210 105 000.

FORMAÇÃO PARA EXECUTIVOS

Porque o sucesso de um país e de uma região mede-se sobretudo pelo elevado valor competitivo das suas empresas, nos mercados cada vez mais globalizados, a AERLIS desenvolve a partir de Janeiro de 2009, em parceria com a ESADE, a primeira edição do programa AMP - Advanced Management Program. Este programa é dirigido a directores e quadros de topo com elevadas expectativas para o crescimento dos seus negócios.

A ESADE é uma escola de negócios de reconhecimento internacional de excelência, tendo sido reconhecida pelo Wall Street Journal como a melhor escola de negócios a nível internacional.

Para mais esclarecimentos contactar Marina Rodrigues através do telefone 210105012.

Artigo concedido pelo Parceiro NUCASE - Contabilidade e Assistência Fiscal, SA

TORRES VEDRAS | Condomínio privado com sete moradias de luxo na Assenta

Casas com vista para o mar

"Vista Atlântico" pretende captar, nomeadamente, mercado estrangeiro.

Moradias com vista privilegiada para o mar

Marina Tovar Rei
geral@frenteoeste.com

"Vista Atlântico" está situado na Assenta e apresenta-se como condomínio privado com sete moradias, de quatro andares cada.
O empreendimento foi concebido para um segmento de mercado de classe alta, com poder de compra suficiente para ter uma segunda casa (de férias ou de fim-de-semana).
"Cada moradia custa cerca de 550 mil euros com cerca de 450 m2 de área de construção", informou Carlos Gouveia, director geral da YesLand Imobiliária, que tem a seu cargo a venda destas moradias.
Qualquer casa incluiu: "uma cave com garagem, ginásio/sala de jogos, arrumos, casa de máquinas e piscina interior privativa; no rés-do-chão uma ampla sala com vista para o mar, um escritório, uma cozinha com mais de 18 m2 e uma casa de banho social; no primeiro piso estão dispostos três quartos, todos eles com wc privativo tendo o quarto principal mais de 26 m2; no piso da cobertura, e último piso, para além de um terraço onde a vista se perde entre campos envolventes e o mar, tem mais dois quartos e uma casa de banho", mostrou Carlos Gouveia. Explicando que o "espaço interior permite alterações da configuração das casas, de modo a que estas se adaptem aos gostos e necessidades de cada família".
O condomínio estende-se por quase 7000 m2, "onde os espaços comuns são compostos por um edifício que integra a portaria e zonas técnicas, um outro com salão comum para festas e reuniões, instalações sanitárias e parque infantil", apresentou o mediador imobiliário.
A zona mais junto ao mar é "preenchida com um amplo jardim, zona de estacionamento e um campo de jogos multi-funções, onde se poderá jogar ténis, voleibol, basquetebol, entre outros desportos".
A construção do condomínio privado está ao cargo da construtora "Importante na construção", com sede no Ribatejo. É a primeira vez que esta empresa constrói nesta zona e "procurava um produto de primeira linha de mar para fazer uma experiência de comercialização deste tipo de produtos, nomeadamente, junto do mercado estrangeiro", apostando em materiais topo de gama.
O lançamento oficial das vendas foi no dia 21 de Junho, pelas 15 horas, com direito a cocktail.